NPO法人 いきいき・のびのび 健康づくり協会
IKIKI-NOBINOBI KENKOUZUKURI-KYOKAI

心の機能改善 NLPベーシックコース開催！！

～どなたにでも御参加いただける、実践心理学のコースを開催いたします～

コミュニケーション力 ・ イマジネーション力 ・ 目標達成能力
を育成、向上させるNLPのスキルを学んでみませんか？！

学ぶことで？
どんな良いことが起こるのでしょうか？！

相手の思いを上手く引き出せない…
洞察力が身に付き、お客様や、クライエントの思いを、より理解する能力が身に付きます！！

苦手な人との関わり方が解らなくて…
自らの思考を変え、捉え方を変化させて行くので悩み癖も解消！苦手な人がどんどん減って行きます！！

人前で話をするのが苦手…
プレゼン能力がアップし、伝わりやすい状態を、自ら演出できるようになります！！

今、何がやりたいのか？解らない…
自分自身の強味や、持ち味を知り、ワクワクするような人生の方向性が鮮明になります！！

自分自身が良くわからない…好きじゃないかも…
今まで気付かなかった自分に出逢え、可能性に気付き、発見し、大好きな人を思うように、理解した自分を好きになります！！

人付き合いが苦手で…
コミュニケーションアップで、又逢いたい人になることが出来ます！！

やりたいことがあるけれど、不安で前に進めない…
具体的に目標設定をし、未来のビジョンをイメージする事で、今後のリハーサルにもなり、確実になりたい自分に近づいていきます！！

指導者として、
説得力のあるプレゼンが出来ない…
人の心を打つスピーチには、言葉だけでなく、非言語も重要になります。感動するパフォーマンスの基礎も理解できます！！

クライエント、お客様のモチベーションを上げるのが苦手で…
ワクワクする言葉掛けが出来ると、押し付けるのではなく、自ら行動に起こしたくなる！そんな導きが可能になります！！

☆ 因みに… “脳の取扱説明書”とも言われる実践心理学のNLPを学んだ人は？！
クリントン元大統領、ダイアナ妃、ネルソン・マンデラ氏、アンドレ・アガシ、オバマ大統領、イチロー 等など。。。

《 カリキュラム内容 》

第1回目 * 上手く行く為の前提条件 ・ キャリブレーション ・ 信頼関係を築くコミュニケーション ・ リフレーミング

第2回目 * 表象系、視線解析 ・ 五感を感じる ・ サブモダリティ

第3回目 * アンカリング ・ タイムライン

第4回目 * 言語選択の重要性 ・ メタモデル ・ 問題解決の方法

第5回目 * ミルトンモデル ・ 潜在意識へのアプローチ ・ 苦手意識の解消

第6回目 * 戦略 ・ 未来のイメージ強化 ・ プレゼンテーション